

# ACT!

by Sage

Zarządzaj lepiej  
Sprzedawaj więcej  
Osiągaj lepsze wyniki  
Zainstaluj i gotowe!



## ACT! by Sage i ACT! by Sage do pracy grupowej porównanie funkcjonalności:

	ACT! by Sage	ACT! by Sage do pracy grupowej
<b>Zarządzanie informacją o klientach</b>		
centralna baza kluczowych informacji o kliencie i partnerach biznesowych	■	■
szybki dostęp do prezentacji, ofert, kosztorysów i innych dokumentów – w tym także skrótów dokumentów	■	■
ponad 60 zdefiniowanych pól bazy	■	■
mechanizm eliminujący duplikację danych	■	■
filtrowanie szczegółów: notatek, spotkań, planów działań, szans sprzedaży	■	■
notatki i historia współdzielone między kontaktami	■	■
charakterystyka i dane firmy połączone z kontaktami	■	■
czytelna segmentacja klientów, 15 poziomów hierarchii	■	■
spójne etykiety w ramach grup i firm	■	■
rozbudowane kryteria wyszukiwania informacji	■	■
tryb edycji zestawień	■	■
<b>Zarządzanie czasem i kontrola zadań</b>		
planowanie spotkań, rozmów telefonicznych i zadań do wykonania	■	■
wybór ustawień kalendarza	■	■
powiadomienia z kalendarza	■	■
alarmy zadań; automatyczne przenoszenie zadań na kolejny termin	■	■
identyfikacja zadań kolidujących	■	■
informacja o zdarzeniach cyklicznych	■	■
serie zadań	■	■
harmonogramy grupowe	■	■
synchronizacja z kalendarzem Outlook	■	■
podgląd wszystkich wydarzeń	■	■
<b>Zarządzanie procesem sprzedaży</b>		
szczegółowy podgląd szans sprzedaży: status działań, etap, kwota i prawdopodobieństwo zawarcia transakcji	■	■
przydatne formularze procesu sprzedaży z możliwością dostosowania do indywidualnych potrzeb	■	■
modyfikacja nazw i typów pól szans sprzedaży, wraz z listami rozwijalnymi	■	■
generowanie i importowanie listy produktów	■	■
błyskawiczne generowanie kosztorysów	■	■
przejrzysta, graficzna lista oczekujących zadań sprzedaży z możliwością wglądu w szczegóły szans sprzedaży	■	■
zdefiniowane raporty sprzedaży	■	■
eksport do programu Excel®	■	■

	ACT! by Sage	ACT! by Sage do pracy grupowej
możliwość przypisania wielu kontaktów dla danej szansy sprzedaży	■	■
szczegóły szans sprzedaży	■	■
poła dat szans sprzedaży		■
<b>Zarządzanie komunikacją z klientem</b>		
zaawansowana współpraca z powszechnie używanymi programami pocztowymi	■	■
bezpośrednia integracja z programem Outlook® <sup>1</sup>	■	■
używanie programu ACT! jako książki adresowej programu Outlook®	■	■
pełna historia korespondencji z klientem	■	■
poła statusu komunikacji	■	■
wbudowany edytor tekstu – tabele, obrazy HTML	■	■
gotowe szablony korespondencji	■	■
powiązanie wiadomości pocztowej z dokumentem lub mailem, dołączanie do kontaktu lub grupy kontaktów	■	■
zatwierdzanie i korekta adresów podczas synchronizacji z pocztą	■	■
<b>Zarządzanie informacją biznesową</b>		
różnorodne kryteria wyszukiwania informacji m.in.: na podstawie słów kluczowych, danych numerycznych	■	■
wyszukiwanie kontaktów według praw dostępu		■
40 standardowych formularzy raportów z możliwością dostosowania do indywidualnych potrzeb	■	■
kreator raportów	■	■
raport aktywności według użytkowników		■
dostosowanie typów: priorytetu, czynności i historii	■	■
typy pól: zdjęcie, poła logiczne, memo/notatka, e-mail	■	■
kreator układu graficznego	■	■
opcje wielokrotnego wyboru i dostosowania list rozwijalnych	■	■
możliwość dostosowania do własnych potrzeb paska nawigacji	■	■
<b>Zarządzanie pracą zespołu</b>		
skalowalność <sup>2</sup> by dostosować się do dużych grup użytkowników		■
pięć poziomów zabezpieczeń	■	■
zróżnicowane poziomy praw dostępu do danych i ich edytowania dla użytkowników		■
delegowanie uprawnień użytkowników		■
podgląd składu zespołów		■
automatyczna synchronizacja, zapisywanie i konserwacja bazy danych		■
reguły haseł	■	■
instalacja w tle <sup>3</sup>		■
bezpieczeństwo firmy	■	■

<sup>1</sup> Podczas instalacji użytkownicy wybierają jedną z dwóch opcji: dostęp do poczty elektronicznej Outlook poprzez klienta pocztowego ACT! lub bezpośrednią integrację z programem Outlook.

<sup>2</sup> Publikowane minimalne wymagania systemowe oparte są o dane dla środowiska dla jednego użytkownika. Faktyczna skalowalność i liczba sieciowych użytkowników będzie wahała się w zależności od sprzętu i rozmiaru oraz wykorzystania bazy danych. Rekomendacje firmy Sage Software odnośnie skalowalności oprogramowania oparte są na własnych testach wydajnościowych przy użyciu zalecanych wymagań systemowych serwera, dostępnych pod adresem: [www.act.com/2008systreq](http://www.act.com/2008systreq). Konieczny zakup jednej licencji ACT! dla każdego użytkownika.

<sup>3</sup> Dostarczane jako pakiet MSI. Oprogramowanie do dystrybucji pakietu MSI nie jest załączone. Aktywacja w tle wymaga dostępu do Internetu. Użytkownik musi mieć uprawnienia administratora komputera aby dokonać aktywacji.